

**Verhandlungsstrategie**

Nr.	Aktion	Wer	Was / Wie	Zeitdauer	Zielsetzung	"to do" der Beisitzer	"no go's" für die Beisitzer	Zeitplan
1	Begrüßung der Lieferanten	Alle	Hände schütteln, Platz nehmen	3 Min	Wertschätzung ausdrücken, Gelegenheit sich mit Getränken zu versorgen	Freundlich begrüßen	Dialoge starten	
2	Vorstellungsrunde (Beginn)	Therese Knoll	Da sich nicht alle heute persönlich kennen, schlage ich eine kurze Vorstellungsrunde vor, ...	max. 1 Min. pro Person	Klärung der Verhandlungsführer auf beiden Seiten	Schweigen	Verhandlungsthemen einstreuen	12 Minuten
3	Einleitung	Unternehmensvertreter						
4	Agenda klären	Therese Knoll						
5	...							20 Minuten
6	...							
7	...							
8	...							
9	...							46 Minuten
10	...							
11	...							
12	...							90 Minuten